

# 自由化時代を勝ち抜く エネソル道場

10社限定!

## ～エネソルの経験豊富な「匠」とともに、 御社の業務用・産業用の組織営業力をパワーアップさせませんか？

少子高齢化や世帯内人数の縮小にあって、家庭用の販売量は漸減傾向が止まりません。一方、業務用・産業用分野は潜在需要はあるものの、さらなる提案には「ガスを販売する」ということからお客様の「お困りごとの問題解決を行う」ことを通じて、販売拡大を図る必要があります。「様々な業種に積極的に提案した経験がない」、「営業体制がない」、「何から手を付けたらいいのかわからない」というガス会社様にエネルギーソリューション(エネソル)の経験豊富な「匠」とともに、自社にとっての業務用・産業用の組織営業力を一歩高める機会※を提供します。

※エネソル道場：業務用・産業用営業で豊富な経験を持つ匠を師範として、互いに切磋琢磨しあう学びの場

### 開催要項

対象：業務用・産業用の組織営業力を高めたい企業の営業管理者様

日時：2018年9月～19年1月 13:00～17:00 月1回/全5回（日程下記参照）

場所：NGK東京オフィス(2回目のみNGK大阪オフィスを予定)

料金：¥300,000（税込¥324,000）

定員：10社限定（基本は1名の方に全会合参加いただきます）

### 道場で研鑽し合うこと

- ☑売り方ではなく、お客様のお困りごとの解決をする方法を学び合います
- ☑業種ごと、または業種横断の戦略的営業プロセス※の“カタ”を学び合います
- ☑組織的な営業強化に向けた次の一歩のヒントを学び合います

※戦略的営業プロセス：大手ガス会社が培ってきた成果を出すまでの営業フローのこと

### ここが特徴

- ☑大手ガス会社の歴戦の匠が机上の知識ではなく、現場の知恵を伝えます
- ☑進め方は一方的ではなく、相互交流、師範との対話重視で進める道場です
- ☑自由化時代にあって、同じ悩みを解消し、相互研鑽できる仲間を得られます

### スケジュール（予定）

	日程	内容	主担当講師
第1回	9月27日	業務用・産業用の戦略営業とプロセスを考える	青沼・近藤
第2回	10月11日	業務用厨房の戦略営業を考える（大阪開催予定）	分野別師範・近藤
第3回	11月 8日	病院・介護施設の戦略営業を考える	分野別師範・近藤
第4回	12月13日	工業用需要の戦略営業を考える	分野別師範・近藤
第5回	19年1月10日	組織営業力向上のマネジメント実践を考える	近藤

**師範：青沼 光一氏（あおぬま こういち）**

1978年東京ガス株式会社入社。産業営業、人材開発、都市リビング部門を経て、2010年常務執行役員リビング法人営業本部長、2015年株式会社キャプティ代表取締役社長を歴任。2017年3月に退職。東京ガスでのキャリアの大半を法人営業に従事し、担当から営業責任者、本社マネジメントまでを経験。現場最前線において、お客様の問題に向き合い、ソリューション提案を行うことを一貫して追求してきた。現在、アートスタジオ「アトリエko.」代表。2018年4月 株式会社NGK アドバイザー就任。

**師範代：近藤 修平（こんどう しゅうへい）**

機械メーカーを経て1989年に大阪ガス株式会社入社。大手ディベロッパー・ゼネコンへの超高層マンション、大型都市開発でのエネルギー提案営業を担当。2003年ホームセキュリティシステム「アイルス」の開発責任者を任される。その後、ビル管理・エネルギーマネジメントなどを手がける大阪ガスファシリティーズの取締役営業部長などを務める。「Doから始まる やってみなはれPDCA」などユニークな営業品質・組織マネジメント手法で成果をあげている。2018年4月 株式会社NGK 執行役員 大阪事務所 所長就任。

**分野別師範**

その他大手ガス会社出身で豊富な経験を持つ「匠」がそれぞれの専門分野を担当します。

			
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 厨房・飲食系</li> <li>✓ 飲食業界通</li> <li>✓ 厨房メーカー精通</li> <li>✓ 特機厨房機器対応</li> <li>✓ 調理師免許</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 病院・介護系</li> <li>✓ エネ営業研修施設館長経験者</li> <li>✓ 直近まで多くの都市ガス会社様支援</li> <li>✓ 管工工事、空調設備士、他習得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 多業種への営業全般</li> <li>✓ オーナー営業からSU営業経験</li> <li>✓ 某大手ガス会社でGHP全社展開スタッフ経験者</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 産業用</li> <li>✓ 工業炉燃換営業</li> <li>✓ 工業炉メンテ体制マネジメント</li> <li>✓ メンテナンス実務受注</li> </ul>

**自由化時代を勝ち抜くエネソル道場**

**参加申込書送信先**

FAX : 03-6455-4718      Email : contact@n-genkika.co.jp

- ・ 下記の申込欄に必要事項をご記入の上、メール添付またはFAXにてお申込みください

**お申し込み期限： 9月7日(金)**

- ・ 定員になり次第、締め切らせて頂きます
- ・ 料金のお支払については受付後、参加者宛てに請求書をメールにて送付いたします

**お名刺添付欄**

\*下記欄の記載の代わりに、お名刺を添付してご利用ください

会社名			住所	〒
	(ふりがな) 参加者氏名	部署名	役職	TEL Email
1				- @ -
2				- @ -

主催  
お問合せ

**株式会社NGK**

〒107-0051 東京都港区元赤坂1-7-17 テラサワビル4F

TEL : 03-6455-4717      Email : contact@n-genkika.co.jp